

## **Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)**

Um unser Vertriebs-Team zu stärken suchen wir ab sofort Sie als Sales Manager bzw. Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für unseren Standort in Marktleebberg!

Für diese interessante und eigenverantwortliche Position verfügen sie über Fachkenntnisse mit Praxisbezug im Bereich Vertrieb von Verbrauchsprodukten. Vertriebserfahrung im Innendienst, selbständiges und engagiertes Auftreten, fundierte kaufmännische Kenntnisse, Verhandlungsgeschick und Teamgeist sind von besonderem Vorteil.

Sie verfügen bei ASBIT über ein hohes Maß an Eigenständigkeit und Gestaltungsspielraum, den Sie kreativ und ergebnisorientiert nutzen können. Sie erwartet ein hochmotiviertes und professionelles Team, bei dem auch der Spaß an der Arbeit nicht zu kurz kommt.

### **Zu den täglichen Aufgaben gehören unter anderem:**

- Sie erweitern unser Kundennetzwerk, pflegen bestehende Kundenbeziehungen und entwickeln diese aktiv zu langfristigen Partnerschaften
- Sie entwickeln mit uns die Vertriebsstrategie weiter, setzen diese in Ihrem Produktbereich eigenverantwortlich um und tragen zur Erreichung der Geschäftsziele bei
- Sie beobachten kontinuierlich die Marktentwicklungen und -trends und tragen diese in die Organisation
- Sie berichten direkt an die Geschäftsführung/Vertriebsleitung
- Sie arbeiten eng zusammen mit den Abteilungsleitern für Einkauf und Logistik

### **Mit diesen Fähigkeiten können Sie uns überzeugen:**

- Ausbildung mit Berufserfahrung im kaufmännischen Bereich sowie Erfahrungen im B2B-Telesales
- Sie fühlen sich wohl am Telefon (insbesondere in der Kaltakquise) und überzeugen durch Persönlichkeit und sicheres Auftreten
- hervorragende Kommunikationsfähigkeit, ausgezeichnetes Verhandlungsgeschick und hohe Abschlussicherheit
- Begeisterungsfähigkeit, hohe Eigenmotivation, Einsatzbereitschaft sowie gutes Zeit- und Selbstmanagement
- ein sicheres Gespür für die Wünsche und Bedürfnisse unserer Kunden
- Teamfähigkeit und Flexibilität
- sicherer Umgang mit einem ERP-System und den MS-Office-Programmen
- gute Englischkenntnisse sind von Vorteil

### **Wir bieten Ihnen:**

- Alles, was Sie zum erfolgreichen Vertrieb brauchen: tolle Produkte und Dienstleistungen, eine optimale Einarbeitung vor Ort, gezielte Produkt- und Vertriebsschulungen und hervorragende Vertriebsstrukturen
- abwechslungsreiche Aufgaben mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- Einbindung in ein dynamisches und sympathisches Team
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege in einem kleinen Unternehmen, das gleichzeitig ein wachsender Global Player ist
- leistungsbezogene Entlohnung (Fixum plus Zielvereinbarung)

### **Bewerben Sie sich jetzt!**

Wenn Sie diese anspruchsvolle und interessante Aufgabe anspricht, freuen wir uns über Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, inkl. Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellungen.

### **ASBIT Service & Produkte GmbH**

Alexander Neumann

E-Mail: [bewerbung@asbit.de](mailto:bewerbung@asbit.de), Tel.: 034293/4480