

Zur Verstärkung unseres Teams in D-04416 Markkleeberg suchen wir ab sofort eine/n neue/n Mitarbeiter/in für den Bereich:

Vertriebsinnendienst m/w
Kaufmann/-frau im Groß- und Außenhandel

Sie brennen für den Vertrieb und die Neukundengewinnung durch gezielte Telefonakquise und Betreuung unserer Bestandskunden. Sie entwickeln Kontakte gerne zu erfolgreichen Kunden und lieben es, Ihren Kunden langfristig zum Erfolg zu führen. Sie verfügen bei ASBIT über ein hohes Maß an Eigenständigkeit und Gestaltungsspielraum, den Sie kreativ und ergebnisorientiert nutzen können. Sie erwartet ein hochmotiviertes und professionelles Team, bei dem auch der Spaß an der Arbeit nicht zu kurz kommt.

Zu Ihren täglichen Aufgaben gehören unter anderem:

- Beratung und Betreuung unserer Kunden in enger Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Prüfen und Überwachen von Verkaufschancen im Bestandskundenbereich
- Neukundengewinnung durch gezielte Telefonakquise
- Ermittlung des Bedarfs und Potentials unserer Kunden
- Unterstützung des Vertriebs bei der Erstellung von Angeboten
- Unterstützung in marketing- und vertriebsspezifischen Kundenkampagnen
- Pflege und Dokumentation der Kundendaten und Aufbau eines Interessentenpools
- Unterstützung und Schnittstelle zwischen Außenvertrieb, unseren Lieferanten, der Auftragsabwicklung und der Logistik

Mit diesen Fähigkeiten können Sie uns überzeugen:

- Ausbildung mit Berufserfahrung im kaufmännischen Bereich sowie Erfahrungen im B2B-Telesales
- Sie fühlen sich wohl am Telefon (insbesondere in der Kaltakquise) und überzeugen durch Persönlichkeit und sicheres Auftreten
- hervorragende Kommunikationsfähigkeit, ausgezeichnetes Verhandlungsgeschick und hohe Abschlussicherheit
- Begeisterungsfähigkeit, hohe Eigenmotivation, Einsatzbereitschaft sowie gutes Zeit- und Selbstmanagement
- ein sicheres Gespür für die Wünsche und Bedürfnisse unserer Kunden
- Teamfähigkeit und Flexibilität
- sicherer Umgang mit einem ERP-System und den MS-Office-Programmen
- Englischkenntnisse wünschenswert

Wir bieten Ihnen:

- Alles, was Sie zum erfolgreichen Vertrieb brauchen: tolle Produkte und Dienstleistungen, eine optimale Einarbeitung vor Ort, gezielte Produkt- und Vertriebsschulungen und
- hervorragende Vertriebsstrukturen
- abwechslungsreiche Aufgaben mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- Einbindung in ein dynamisches und sympathisches Team
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege in einem kleinen Unternehmen, das gleichzeitig ein wachsender Global Player ist
- leistungsbezogene Entlohnung (Fixum plus Zielvereinbarung)

Hier noch ein paar Fakten über uns:

Wir sind ein deutsches Produktions- und Großhandelsunternehmen mit bundesweiten und internationalen Geschäftsbeziehungen. Zu unseren Kernkompetenzen gehören die ganze Bandbreite von Produktion, Handel, Vertrieb, Lagerung und Logistik sowie der Betrieb von Lager-, Speditions- und Transportgeschäften in den Produktschwerpunkten Salz, Chemikalien und Baustoffen.

Bewerben Sie sich jetzt!

Wenn Sie diese anspruchsvolle und interessante Aufgabe als Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d) anspricht, freuen wir uns über Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, inkl. Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellungen.

Ihre Bewerbung sollte bitte folgende Kriterien erfüllen:

- Kurzbewerbung: nicht mehr als 1 Seite
- Tabellarischer Lebenslauf mit Lichtbild (max. 2 Seite)
- Zeugnisse, Berufsabschlüsse und Arbeitszeugnisse (im Anhang, bei E-Mails als PDF oder JPG)
- Gehaltsvorstellung

ASBIT Service & Produkte GmbH
Alexander Neumann
Geschäftsführer
An der Bergstraße 2
D-04668 Parthenstein / OT Großsteinberg

Tel.: 03 42 93 / 44 8-0
Fax: 03 42 93 / 44 8-220
e-Mail: bewerbung@asbit.de

Ansprechpartner: Alexander Neumann